

## **职位信息：**

销售顾问

## **岗位职责：**

- 接待展厅客户，进行产品介绍、商务洽谈、合同签订，协调用户、经销商、银行、车管、保险等相关部门关系，确保成功销售，并与客户保持良好关系；
- 负责向用户介绍贷款、保险、上牌、付款方式等购车手续；对用户进行新车交付；
- 接洽客户电话咨询，为客户提供有关信息的咨询和解释；
- 完善客户资料，填写展厅登记表、潜在客户表、成交用户表；
- 收集客户信息反馈；收集维护销售线索；
- 商务合同的签写、报批；
- 负责工作场所的良好状况和展车清洁；
- 积极配合公司举办的促销活动和外拓计划，参与市场动态信息反馈；
- 制作保有客户回访计划表，并定期回访维护客户关系，协助服务部完成客户信息衔接工作；
- 完成上级交办的其他工作。

## **岗位要求：**

- 大学专科及以上学历，汽车或营销类专业；
- 有汽车销售经验者优先；
- 良好的沟通能力和口头表达能力，良好的介绍能力、商务导向能力，强烈的服务意识；
- 能进行简单的英语对话，熟练操作计算机、汽车驾驶；
- 对市场营销、汽车知识、财务知识、公关礼仪有很深的了解。

### **薪资待遇：**

- 薪酬体系：基本工资 + 岗位工资 + 绩效工资 + 补助。
- 完善的保障制度：购买五险一金。

### **公司信息：**

东风鸿泰汽车销售有限公司成立于 2010 年 10 月 20 日，是中央直属企业东风汽车公司下属东风鸿泰控股集团有限公司 100%控股子公司。公司主要经营范围包括汽车销售、备件销售、维修服务、汽车租赁、企业管理咨询服务等。公司目前形成了立足武汉、辐射湖北、面向全国的战略网络布局。目前共有 32 家门店共 1000 余人分布在武汉、襄阳、鄂州、黄石、咸宁、岳阳、长沙、兰州等地。

### **公司地址：**

武汉市沌口经济技术开发区锦龙路 2 号